

【AirCourse】「WIN-WINを実現する実践的交渉力」

「課題を発見し、成果を実現する可視化スキル」

社員教育クラウドAirCourseに、8コースが新登場

～若手から経営層まで広く学べる実践ワーク、確認テスト付きオンラインコース～

企業向け社員教育クラウドサービス「AirCourse（エアコース）」を提供するKIYOラーニング株式会社（東京都千代田区、代表取締役社長：綾部貴淑）は、新コース「交渉力」と「可視化スキル」合計8コースを開発し、AirCourseの標準コースで提供を開始いたしました。

「実践的交渉力」はWIN-WINの視点から社外との打ち合わせ、商談や社内の会議などで交渉をスムーズに進めるために様々な場面に活用できるスキルです。「可視化スキル」は数値化の重要性などを把握し、経営の理解や組織マネジメント、業務プロセス、業務成果の目標・施策に応用できるスキルです。両コースでは、実践的なワークやチェックリスト、確認テストを通じて交渉力、可視化スキルを基礎知識から学ぶ事ができます。

WIN-WINを実現する実践的交渉力（全5コース）

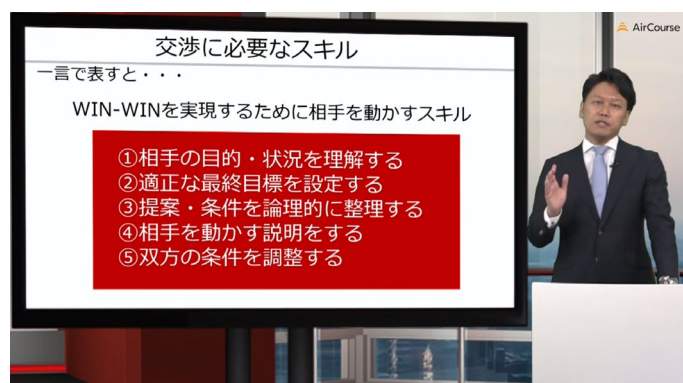
1. 交渉の基本知識
2. 交渉で結果を出す戦略と計画
3. 交渉をスムーズに進める信頼関係構築力
4. 納得感を高める条件調整の方法
5. 様々な交渉テクニックとその対処

■ 対象者

- 交渉スキルを上げたい若手社員、リーダークラス、マネジャークラス
- 社外との商談、打ち合わせをする機会が多い方
- 社内でのミーティング、調整業務をする機会が多い方
- 組織全体の交渉スキルを上げたいマネジャー、管理職

■ 学習目標

- 交渉に関する基本知識を身に付ける
- WIN-WINのイメージやそれを実現するプロセスを鮮明にする
- 交渉場面における課題を設定する



課題を発見し、成果を実現する可視化スキル（全3コース）

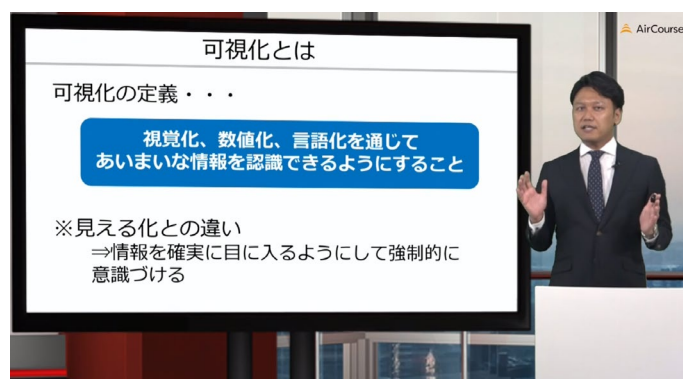
1. 組織全体を理解するマネジメントの可視化
2. 生産性の課題を発見する業務プロセスの可視化
3. 自己業務の成果を実現する目標・施策の可視化

■ 対象者

- 状況把握力を高めたい若手社員、リーダークラス、マネジャークラス、経営層
- 戦略や計画を立てる際に現状分析をされている方
- 組織のマネジメントの役割をもちたい方
- マネジメントにおける具体化・数値化のスキルを身に付けたい管理職

■ 学習目標

- 自己業務マネジメントに関する可視化の方法を身に付ける
- やるべきタスクの全体像を把握する方法を身に付ける
- 成果達成における課題を把握する方法を理解する





講師 山本 直人

株式会社エンターイノベーション 代表取締役

◆九州大学 経済学部経済工学科卒

北陸先端科学技術大学院大学 知識科学修士

◆大手通信放送会社にて、中小企業向けWebプロモーション戦略、社内インターネット環境構築の提案営業を担当。人材育成コンサルティング企業にて、研修の企画営業、トレーニング開発を担当。その後、インターネット関連ベンチャー企業で営業部門の立ち上げに参画し、東証マザーズ上場を経験。社内ブログ事業の営業部長、事業部長に就任。

◆2008年株式会社エンターイノベーション 設立

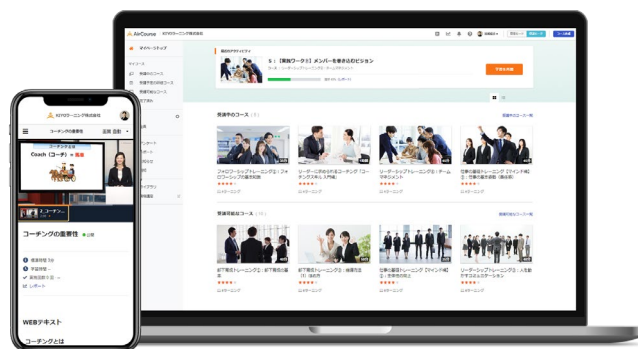
研修講師、ファシリテーター、組織開発・営業コンサルタント。コンサルティング会社、IT企業など複数の事業会社の役員を兼任。オリジナルワークを多数開発し、様々な人材教育会社のコンテンツ開発、講師育成に携わる。

■ 社員教育クラウドサービス AirCourse

「AirCourse」(<https://aircourse.com>)は、企業向け社員教育 eラーニングサービスです。

社員教育でニーズの高い動画eラーニングコース100コース以上が受け放題となっているほか、簡単に自社の研修動画、マニュアル動画などを共有・配信できます。

初期費用0円でローコストで運用でき、スマホ・PC・タブレットなどマルチデバイスに対応しています。eラーニングだけでなく、集合研修の管理や受講状況・成績レポートなどの管理機能が充実しているため、社員教育を効率化したい企業に最適です。



【KIYOラーニング株式会社とは】

KIYOラーニングは2008年10月より「学びを革新し、だれもが持っている無限の能力を引き出す」というミッションのもと、すきま時間を活用し資格取得を目指す音声講座として「通勤講座（現：スタディング）」をスタートしました。2010年に法人「KIYOラーニング株式会社」を設立し、スマホで効率的に学べる学習システムを開発、動画コンテンツを充実させ、資格ラインナップの拡充、品質の向上を図ってきました。さらに、2017年には、法人向け社員教育クラウドサービス「AirCourse（エアコース）」も展開するなど社会人や企業教育を革新するプラットフォームとしてサービス展開を推進しています。

【株式会社エンターイノベーションとは】

株式会社エンターイノベーションは、あらゆる組織におけるマネジメントと個の成長のあり方を探究し「人材育成」「組織開発」「知識創造」「営業強化」「企業改革」の5つの領域でコンサルティングサービス・教育サービスを提供しています。また、経営コンサルティングやマネジメントのリアルな事例を研修コンテンツとして活用しながら、受講者の問題を解決するソリューション型研修をの実施。シンプルに本質を学ぶ企業研修、戦略と課題に合わせた組織開発、早期に成果に繋げる戦略構築をテーマにしたコンサルティングサービスを提供しています。

【会社概要】

- 会社名： KIYOラーニング株式会社
- 代表： 代表取締役 綾部 貴淑
- 資本金： 7億5953万円（資本準備金7億4,953万円）
- 上場日： 2020年7月15日 東京証券取引所マザーズ(7353)
- 設立 2010年1月4日
- 所在地： 〒102-0094 東京都千代田区紀尾井町4-13 マードレ松田ビル3階
- URL： <https://www.kiyo-learning.com>
- 事業内容： 教育コンテンツおよび教育サービスの企画、制作、提供、運営
- 取材申込先： 管理部
 - 電話番号 03-6434-5068
 - FAX番号 03-6434-7116
 - メールアドレス koho@kiyo-learning.com